

リジェネラティブ農業をめぐる国際潮流と 本日のセミナーの位置づけ

Global Trends in Regenerative Agriculture & The Positioning of Today's Seminar

吉田秀美

ソリダリダード・ジャパン カントリーマネージャー

Hidemi Yoshida

Country Manager, Solidaridad Japan

ソリダリダード・セミナー
「リジェネラティブ農業」2025
気候・生物多様性・土壤をめぐる
農業と認証制度のこれから



なぜ今、リジェネラティブ農業なのか / Why Now?

- COP30では気候交渉の前進は限定的
→一方で、自然資本（生物多様性・水・土壌）に関するガイダンスが一斉に発表
- EU “Farm to Fork”(2020)による有機拡大戦略
→スリランカの「オーガニック100%政策」破綻
→再生型農業を含む“持続可能な農業”へ関心がシフト
- 脱炭素の次の打ち手として
→再生型農業・アグロフォレストリーが炭素クレジット創出先として注目
- ただし
→統一定義は未確立
→地域条件や導入設計によって成果に差が出る
→多様な実践を比較・理解することが重要
→だからこそ本日は、複数の団体・視点から俯瞰
- Limited progress on climate negotiations at COP30
→A wave of guidance on natural capital (biodiversity, water, soil) was released
- EU “Farm to Fork” (2020) promoted large-scale organic expansion
→The collapse of Sri Lanka’s “100% organic policy”
→Attention shifted toward regenerative and sustainable agriculture
- As a next step within decarbonization efforts
→Regenerative agriculture and agroforestry are seen as sources of carbon credits
- However
→No globally agreed definition yet
→Outcomes vary depending on local conditions and design
→Understanding diverse approaches is essential
→Hence, today’s seminar brings multiple perspectives together

企業・国際基準の動き / Corporate & Global Standards

- **TNFD**:自然資本の「移行計画ガイダンス」正式版を公表
→ 開示から 実行 を求めるフェーズに
- **TNFD → ISSB** への統合が決定
→ ISSB が自然資本基準 (BEES) を策定予定
→ 将来の 義務化 が視野に入る
- **NPI × WBCSD**
→ GHGプロトコルの **自然資本版** 開発を明言
- 企業に求められる対応
→ 気候 (CO₂) だけではなく
→ **自然 土地利用 水 生物多様性** を含む移行計画
- **TNFD** released the final “Nature Transition Plan Guidance”
→ Signaling a shift from disclosure to **implementation**
- TNFD functions **migrating to ISSB**
→ ISSB to develop the global nature standard (BEES)
→ **Mandatory requirements** increasingly likely
- NPI × WBCSD
→ Development of a **Natural Capital version of the GHG Protocol**
- What companies are now expected to address
→ Transition plans not only for climate
→ But also for **nature land water and biodiversity**

なぜ農業が最重要セクターか / Why Agriculture Matters

- 気候変動の影響
 - 高温 日較差の縮小 自然災害の頻発
 - 農業生産の不安定化が進行
- グローバルサウスでの構造変化
 - 第二次 第三次産業への労働移動
 - 農業従事者の減少
- 地政学リスクと貿易環境の変化
 - 輸出規制 関税 紛争
 - 食料システム全体の脆弱化
- 生産地そのものの脆弱化
 - 契約農家だけを支援してもリスクは解消できず
 - 金を払えば買える時代は終わりつつある
- 企業にとっての意味
 - 産地の再生がサプライチェーン戦略の中核へ
- Impacts of climate change
 - Heat reduced diurnal variation extreme weather
 - Increasing production instability
- Structural changes in the Global South
 - Labor shifts toward secondary and tertiary sectors
 - Declining agricultural workforce
- Geopolitics and trade dynamics
 - Export controls tariffs conflicts
 - Growing fragility of food systems
- Increasing vulnerability of production regions
 - Supporting contract farmers alone is no longer sufficient
 - **Paying more does not guarantee supply**
- What this means for companies
 - **Revitalizing production regions becomes a core strategy**

認証とランドスケープアプローチの進化 Certification and Landscape Approaches

- 認証制度の進化
→ この10~15年で包摂性と成果志向が大きく向上
- 認証の限界認識
→ 個別農家だけでなく
→ 産地全体の改善が不可欠
- 流域管理 ランドスケープアプローチ
→ 自然資源 生計 リスクを面的に管理
- 現在の国際潮流
→ 認証とランドスケープは対立ではない
→ 協働 相互補完の関係
- 本セミナーの視点
→ 多層的な改善アプローチを俯瞰
- Evolution of certification systems
→ Greater inclusiveness and outcome orientation over the past decade
- Recognizing limitations
→ Improving individual farms is not enough
→ **Entire production regions must be addressed**
- Landscape and watershed approaches
→ Managing natural resources livelihoods and risks at scale
- Current global direction
→ **Certification and landscape approaches are complementary**
→ Not competing but reinforcing
- Focus of this seminar
→ A multi-layered view of improvement pathways

本セミナーのねらい / What This Seminar Offers

1. 複数の制度 アプローチの整理

→ 比較や優劣ではなく 役割分担として理解

2. 現場と企業の接続

→ 生産現場の改善

→ 企業の移行計画 調達戦略 報告義務

3. 日本企業への示唆

→ 実践的な始め方は一つではない

→ 自社戦略に合った選択が可能

→ 本日登壇する団体が支援者になり得る

1. Making sense of multiple frameworks and approaches

→ Not as competitors, but as complementary roles

2. Linking field-level improvement and companies

→ Production practices

→ Transition plans, sourcing strategies, and reporting

3. Implications for Japanese companies

→ No single entry point

→ Options aligned with each company's strategy

→ Speakers today can serve as partners and supporters